

Информация о поощрениях в связи с предоставлением инвестиционных услуг при посредничестве компаний NN Group N.V. и NN Investments Partners CR., a.s.

В дистрибьюторском договоре, заключенном между компаниями NN Group N.V, NN Investments Partners C.R., a.s.

и банком Expobank CZ a.s., предусмотрено следующее вознаграждение.

ING SICAV Фонды - управляющий NN Group N.V.

Вознаграждение рассчитывается как средневзвешенная чистая стоимость активов, находящихся на счете депо Банка.

ING SICAV Фонды - управляющий не является NN Group N.V.

Вознаграждение рассчитывается как средняя квартальная чистая стоимость активов, находящихся в распоряжении банка и управляемых другим хранителем, а не NN Group N.V.

Trailer Fee	Ставка, применяемая к фондам ING SICAV
Классификация Р, Х и С	50 %
Прочие	0 %

Перечень NN Фондов представлен на сайте: <https://cz.nnfondy.eu/cs/nn-fondy/seznam-nn-fondu>.

Expobank CZ гарантирует, что принимаемые и предоставляемые поощрения повышают качество соответствующих инвестиционных услуг и что это не влияет на обязанность банка действовать на профессиональном уровне и в наилучших интересах своих клиентов.

Информацию о конкретных суммах поощрений в связи с предоставлением инвестиционных услуг клиент получит в рамках регулярного информирования клиента о продукте.

Поощрение предназначено для улучшения качества услуг, предоставляемых клиенту, в частности:

- для обеспечения доступа к широкому спектру инвестиционных инструментов, которые будут отвечать потребностям клиента, в том числе для обеспечения доступа к широкому спектру инвестиционных инструментов, которые по всей вероятности будут отвечать потребностям заказчика, включая соответствующее количество инструментов поставщиков инвестиционных инструментов из числа третьих лиц, не имеющих тесных связей с Банком; совместно либо с предоставлением таких инструментов с добавленной стоимостью, как объективные источники информации, которые помогают заказчику принимать инвестиционные решения или позволяют ему следовать, моделировать и вносить изменения в набор инвестиционных инструментов, в которые вкладывал средства, либо с предоставлением регулярных сообщений о доходности, издержках и платежах, связанных с инвестиционными инструментами;
- в некоторых случаях возможность пользоваться инвестиционными услугами при участии частных банкиров в нерабочее время, сразу после получения запроса от клиента или вне коммерческих помещений Банка;
- в случае необходимости и в тех случаях, когда это уместно, ознакомить клиента с практическими аспектами инвестирования (расчет, порядок осуществления сделки);
- в тех случаях, когда это возможно с учетом предоставляемых инвестиционных услуг и действующего законодательства предоставлять клиентам информацию об основных событиях на финансовом рынке;

- принятое поощрение не приносит прямую выгоду Банку, его акционерам, членам или сотрудникам, разве что приносит материальные выгоды данному клиенту;
- дополнительные услуги более высокого уровня предоставляются клиенту регулярно.